

# 丰华笔下的商业模式是？

*Dream come true!*

客户委托我们顾问服务需求，会因各行各业以及客户面临的各式各样的课题而千差万别。

以下介绍的商业模式是，包括了客户的部分咨询案例和我们所描绘的商业模式，仅作参考。

## 例① 日本制造（提供增值品牌产品）

示例：支持中华区化妆品制造公司利用冲绳自然资源开发日本制造的化妆品，以及拓展销售市场。

在化妆品制造行业，充分应用冲绳的亚热带天然海洋资源，丰华为创造和营销高附加值品牌产品的全程提供一站式支持。

商业模式表（Made in Japan）

组织体制和管理		市场营销		
<u>主要合作伙伴</u> (Key Partners)	<u>主要活动</u> (Key Activities)	<u>价值提案</u> (Value Proposition)	<u>客户关系</u> (Customer Relationships)	<u>客户群体</u> (Customer Segment)
<ul style="list-style-type: none"><li>有意愿开发冲绳品牌产品的冲绳县内公司、个人。</li><li>使用冲绳自然资源的承包商、专家、个人。</li><li>运用人际网络与国家、县及相关组织合作。</li><li>中日人力渠道的关键人物</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>为整个业务提供全面咨询。</li><li>与冲绳供应商（冲绳材料）合作进行产品开发</li><li>在手续方面与公共机构合作</li><li>与关键人物合作开发市场</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>在中华区享有盛誉的日本制造品牌</li><li>使用冲绳原料的冲绳品牌</li><li>通过在中华区市场销售新产品来提高品牌知名度</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>通过咨询保持联合与共创关系</li><li>为冲绳县内业者牵线搭桥</li><li>通过专家团队提供专业性支持、指导和顾问服务</li><li>帮助客户与政府协调。</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>希望在现有产品的基础上开发日本品牌，从而拓展新市场的中华区制造商。</li><li>来自中华区的投资家。</li></ul>

	<p><u>主要资源</u> <u>(Key Resources)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 在中华区现有产品的基础上开发产品</li> <li>• 可成为冲绳品牌的冲绳天然原料。</li> <li>• 原料举例：海藻类液体（废弃物）、深层海水、冲绳药草、冲绳柑橘...</li> </ul>		<p><u>渠道/销路</u> <u>(Channels)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 通过人际渠道进行传播，起用日本当地人和在日华人中吸引客户的关键人物。</li> <li>• 网站、广告</li> <li>• 口碑传播</li> </ul>	
--	--	--	---	--

**例② 业务配对及合作伙伴（介绍业务合作及合作伙伴）**

示例：为一家台湾 IT 咨询顾问的东京分公司提供合作伙伴配对的支持

通过有效应用我们在中华区的关系网，选出值得信赖的当地合作伙伴，为客户牵线搭桥，创造配对机会，并在双方协议达成一致后，提供必要的签约程序等一系列支持服务。

**例③ 负责海外商务的人才（培养理解当地商务习惯，会语言的人才）**

示例：为一家中华区保健品制造商提供冲绳工厂主任级人才培养支持。

本公司致力于通过语言课程和其他方式进行人力资源开发。不仅仅是学语言，而是通过了解日本和中华区的文化和商业惯例，为企业制定和实施本地化和以业务为导向的人力资源开发计划。

#### **例④ 当地市场环境信息（根据需要提供当地的法规、市场、房地产等信息）**

示例：为一家香港饮食公司在九州福冈市和冲绳那霸市进行市场调查，并提供在日本设立分公司的候选地方案。

提供日本当地法律法规、许可执照、市场、竞争对手、房地产等各种信息，以及提供客户所需的其他当地信息。必要时与当地政府和相关组织进行面谈。并在对信息进行整理和分析后编写和提供书面报告。如果在信息收集方面有限制而出现困难，我们会予以说明，并提出进一步的信息收集建议。

#### **例⑤ 购买塔楼公寓（在市中心高级住宅区购买塔楼公寓）**

示例：为中华区客人在东京市中心高级住宅区购买塔楼公寓提供全面支持。

我们会从丰富的房产信息中推荐符合客户意愿的房产。如果客户想了解东京的哪个地区最适合自己，我们会向其介绍东京的特点，并提供实地考察，介绍能满足客户要求的房产。

我们公司内部和外部的专家团队，准确提供一系列手续和具体操作的支持，帮助您实现理想的生活方式。

#### **例⑥ 投资性房地产的咨询到签约（对投资性房地产的全面支持，从初步调查到签约管理一步到位）。**

例⑥ 投资性房地产的咨询到签约（对投资性房地产的全面支持，从初步调查到签约管理一步到位）。

有关投资性房地产，首先必须明确房地产投资的“目的和现状”。明确这两点后，我们将整理投资方式、投资金额和选择房产类型等基本条件，并提供投资策略文件。

随后，由冲绳房地产市场的专家为您介绍最适合您需求的房产，并提供全方位的支持，包括房产购买程序、税收和租赁管理等。